

Raul Montesinos

Senior Partner at IOR Network for Talent

rmontesinos@ior.es



Summary:

Emprendedor en el mundo de las nuevas tecnologías, siempre estoy buscando nuevos retos y oportunidades. Me encanta las personas con nuevas ideas y me gusta relacionarme con otros empresarios de sectores diferentes.

Tengo una amplia experiencia y conocimiento en dirección y gestión empresarial y una alta capacidad de análisis y síntesis para la toma de decisiones.

Más de 20 años desarrollando labores en:

- Definición de estrategias empresariales
- Gestión de servicios profesionales y operaciones
- Director de Departamento y Jefe de Proyecto
- Organización de equipos humanos
- Jefe de Proyecto, Analista Funcional y Orgánico
- Desarrollo de software en diversos sectores como Colegios Oficiales, Automoción y Consultoría I+D+i.

Experience:

CEO at www.hubinbiz.com

octubre de 2012 - Present

CO-FOUNDER de web www.hubinbiz.com

La primera web de contactos entre empresas a nivel mundial, a través de chat en tiempo real, con buzón de correo, buscador de empresas con 9 campos distintos, en 8 idiomas, español, inglés, portugués, chinos simplificado, francés, alemán, japonés, árabe.

Posibilidad de publicar comunicados de prensa de las empresas y anuncios, de tal manera que se puede hacer negocios "online".

Es la herramienta que necesitan las empresas para implantarse en otros países y mercados, pero también para hacer negocios en su país o localidad.

Socio-Director at 2r.0 consulting

enero de 2012 - Present

Director de 2r.0 consulting empresa especializada en la implementación de desarrollo de software, seguridad, sistemas, outsourcing tecnológico y formación.



2r.0 consulting es una innovadora consultoría de tecnologías de la información que está creciendo rápidamente y que ofrece un servicio integral. Ofrecemos a nuestros clientes novedosas tecnologías y los conocimientos técnicos necesarios para aplicarlos a sus modelos específicos de negocio.

Llevamos muchos años proporcionando soluciones fiables a pequeñas y medianas empresas. Nuestra extensa gama de servicios proporciona a los clientes exclusivas soluciones tecnológicas hechas a medida para satisfacer las demandas específicas de sus negocios.

Manager Unidad de Negocio Consultoría/Desarrollo Software at Evocas Consulting

junio de 2007 - diciembre de 2011 (4 años 7 meses)

Director de la Unidad de Negocio de Desarrollo de Software de consultoría I+D+i.

Contratación de personal para el departamento, previsión de los recursos necesarios para acometer los nuevos proyectos a realizar, captación de clientes, organización de eventos para la promoción de las diferentes herramientas desarrolladas por la compañía, toma de requisitos para la realización de proyectos a medida, asignación de plazos de ejecución y control del ciclo de vida de los proyectos hasta la implantación, realización de análisis previos y funcionales.

Jefe de Proyecto at ADP Dealer Services

diciembre de 1996 - marzo de 2007 (10 años 4 meses)

Jefe de Proyecto Desarrollo de Aplicaciones de Gestión en el sector de Automoción en entorno Windows/ Unix para el grupo de PSA (Peugeot-Citroën España). Responsable de todos los proyectos de desarrollo de software realizados para la marca.

Toma de requerimientos funcionales y orgánicos. Reuniones periódicas con clientes.

Concepción global del negocio. Seguimiento de objetivos. Organización equipo de trabajo.

BuPLAN y control de presupuestos. Gestión de outsourcing y análisis de costes

Education:

Universidad Politécnica de Madrid : Informática de Sistemas, 1994 – 1998

Cerem Escuela Internacional de Negocios : Master of Business Administration (MBA) , 2010

Instituto Novatech Curso Superior MCAD .NET, Certificación Microsoft, 2007

Microsoft Spain Microsoft Certified Professional WINDOWS 2000., Certificación Microsoft,