

Ignacio Kaiser

Senior Interim Manager at IOR Network for Talents

ikaiser@ior.es



Summary

Ejecutivo con amplio bagaje en posiciones de alta dirección y en Consejos de Administración de empresas de consultoría y tecnología, con especial compromiso por los aspectos estratégicos del negocio y la visión global del mismo.

Habituado a gestionar procesos de fusión de empresas y proyectos complejos de reestructuración y transformación en compañías pertenecientes a los sectores de Industria, Tecnología, Sistemas de Información y Servicios, con habilidades para la formación y liderazgo de equipos multidisciplinares, y experiencia y capacidades en el desarrollo de mercados e internacionalización de empresas.

Apasionado por el emprendimiento, participa como miembro del consejo de mentores y del jurado en el Venture Lab de IE Business School, en la Fundación Créate y del jurado del programa de emprendimiento Startup USIL, así como de otras organizaciones de ámbito privado.

Profesor asociado de diversas escuelas de negocio y universidades, como San Ignacio de Loyola, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la UCM , European School of Economics (ESE) o la EOI.

Ingeniero de Telecomunicaciones por la Universidad Politécnica de Madrid y MBA por el Instituto de Empresa (IE), donde ha cursado programas especializados en Project Finance, Corporate Finance y Private Equity.

Experiencia

IOR - Network for Talent

Senior Interim Manager

La incorporación de un Interim Manager responde a necesidades muy diversas como fusiones, reestructuraciones, transformación de empresas, y también puede ser una solución en empresas con una estructura directiva reducida que necesitan a un profesional centrado sólo en un proyecto, como podría ser el desarrollo o lanzamiento de un producto, un plan de optimización de recursos o reducción de costes

TWICE CONSULTING

Fundador y Socio Director

2003 – Actualidad

TWICE CONSULTING es una compañía de Consultoría de Estrategia y Operaciones que nació en 2003 con la misión de ayudar a las empresas a transformarse para mejorar su actividad de negocio. En 2012 inició su proceso de internacionalización con la apertura de una filial en el Perú. Principales funciones:

- Asesoramiento a los equipos directivos de nuestros clientes en materias relacionadas con el crecimiento y desarrollo orgánico y no orgánico del negocio, y el incremento de su rentabilidad y valor en el mercado
- Desarrollo de planes de viabilidad, estratégicos o de negocio para la incorporación de nuevas líneas de actividad, internacionalización o incrementar el valor de la compañía
- Asesoramiento en operaciones de fusiones y adquisiciones (M&A) mediante servicios específicos para la fase pre y post adquisición o fusión
- Desarrollo de nuestro negocio, gestión de clientes y seguimiento de proyectos, desarrollo de offerings, etc.
- Liderar la constitución de Twice Consulting Perú y consolidar su actividad entre 2012 y 2015

UTP y USIL (Perú), UCM, IEB, ESE

Profesor Asociado

2013 – 2019

Durante mi permanencia en Perú de 2012 a 2015 simultanéé mi actividad profesional en TWICE CONSULTING con la docencia en Emprendimiento, Planificación Estratégica, Gerencia y Gestión de Empresas en la UNIVERSIDAD SAN IGNACIO DE LOYOLA (Facultad de Ciencias Económicas) y en la TECNOLÓGICA DEL PERÚ.

Desde enero de 2016 imparto clases como Profesor Asociado de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la UCM (Departamento de Organización de Empresas y Marketing): Economía de la Empresa, Organización Industrial, Organización de Empresas, Dirección de Operaciones.

En la actualidad imparto clases en la sede de Madrid de la EUROPEAN SCHOOL OF ECONOMICS (ESE) de Operations and Resources Management (Dirección de Recursos y Operaciones) e International Business Management (Dirección de Empresas Internacionales) para el grado y el master en Business Administration, y soy profesor homologado en el INSTITUTO DE ESTUDIOS BURSÁTILES para el módulo de Valoración de Empresas y Proyectos, así como en la EOI.

NEAR TECHNOLOGIES MADRID

Director General y Consejero

2008 – 2011

NEAR TECHNOLOGIES MADRID fue el resultado de la fusión de las actividades de negocio de ALPAINFO y la división de outsourcing de DOMINION TECNOLOGÍAS que se llevó a cabo en 2008. Responsabilidades:

- Desarrollo y ejecución de la estrategia de la empresa alineándola con la estrategia del Grupo
- Organización y dirección del equipo de gestión
- Elaboración y seguimiento de los planes de acción a corto y medio plazo tanto comerciales como financieros y asegurar el desempeño de la empresa para el cumplimiento de los presupuestos
- Relaciones institucionales con clientes estratégicos, socios y entidades financieras y de la Administración

ALPAINFO

Director Asociado

2003 – 2008

Manteniendo mi posición en TWICE CONSULTING, a mediados de 2003 me incorporé como Asociado a ALPAINFO, compañía de consultoría tecnológica constituida en 2002, con el fin de desarrollar una nueva línea de actividad de consultoría de negocio complementarla con la de tecnología ya existente.

- Adaptación de la estrategia de la empresa, diseño y desarrollo de la línea de negocio y su oferta en las áreas de Operaciones, Comercial y Marketing
- Desarrollo de negocio, gestión de clientes y socios y ejecución y seguimiento de proyectos
- Supervisar el desempeño de la empresa y cumplir las previsiones
- Relaciones institucionales con clientes estratégicos y socios

- La compañía logró consolidarse en el mercado y alcanzar un volumen de facturación de más de cuatro millones de euros antes de su integración en NEAR TECHNOLOGIES en 2008.

ANDERSEN CONSULTING/ACCENTURE

Senior Manager del Área Internacional y Alliance Development Director – Sur Europa
1997 – 2003

ACCENTURE, anteriormente ANDERSEN CONSULTING, es una empresa de consultoría líder en el mercado. Su actividad de negocio incluye Estrategia, Operaciones, Tecnología y Outsourcing.

- Internacionalización de la filial tecnológica CORITEL y su posicionamiento en el mercado europeo
- Desarrollo de negocio internacional, gestión de clientes nacionales y extranjeros y seguimiento de proyectos
- Liderar para la zona sur de Europa (España, Italia, Suiza y Portugal) la alianza estratégica firmada en el año 2000 entre ACCENTURE y MICROSOFT y otras compañías tecnológicas (INTEL, HEWLETT PACKARD, etc.)
- Adecuar la estrategia corporativa a la realidad local, construir y dirigir las relaciones a nivel ejecutivo entre ACCENTURE y MICROSOFT, INTEL y HEWLETT PACKARD
- Contribuir en la actividad comercial, promover la generación de soluciones de negocio innovadoras, el intercambio de éstas entre los países de mi responsabilidad, establecer presupuestos y definir programas de actuación con las diferentes unidades de negocio de ACCENTURE y sus compañías filiales
- Supervisar el desempeño de la alianza en cada una de las unidades de negocio de la empresa y cumplir los objetivos establecidos conjuntamente

SOFTWARE AG.

International Manager, Medios de Pago.

1995 – 1996

SOFTWARE AG era una de las compañías de desarrollo de software que más destacaba en Europa en los años 90.

- Diseño y desarrollo de la estrategia de posicionamiento internacional (Asia)
- Adaptación de los productos software de medios de pago a la demanda y necesidades del mercado asiático
- Desarrollo de negocio internacional (área Asia-Pacífico), gestión de clientes y seguimiento de proyectos

TANDEM COMPUTERS

Business Development & Alliance Manager para el Sur de Europa

1989– 1995

TANDEM COMPUTERS era una compañía de nicho, escindida años atrás de HEWLETT PACKARD, y muy especializada en el sector financiero y de telecomunicaciones por sus soluciones innovadoras.

- Liderar el área de Alianzas Estratégicas y Marketing (Business Development)
- Implementación de la estrategia y ejecución de los planes de acción orientados a mitigar los riesgos asociados a las crisis sectoriales

Education

Ingeniero de Telecomunicación. Universidad Politécnica de Madrid. 1981.

Master in Business Administration (Executive MBA). IE Business School, Madrid.

Programa de Dirección en Project Finance. IE Business School, Madrid.

Programa de Dirección en Corporate Finance. IE Business School, Madrid.

Programa de Dirección en Private Equity. IE Business School, Madrid.

Cursos de especialización en los centros corporativos de TANDEM y ACCENTURE en Cupertino, Amstelveen y Chicago. 1990 – 2002.

Languages

Inglés: Fluido, tanto oral como escrito.

Francés: Nivel básico.