

Asier Basterretxea

Senior Interim Manager en IOR Network for Talents

abasterretxea@ior.es



Resumen

Mi propósito vital es ayudar a personas y organizaciones en sus procesos de transformación hacia una mejor versión de sí mismas, innovando sobre lo establecido para evolucionar hacia nuevos horizontes.

Creo firmemente en el potencial transformador de las empresas, particularmente las Startups, en beneficio de la sociedad.

En esta nueva etapa de mi vida profesional, busco integrarme en una corporación en la cual pueda desarrollar todo el conocimiento y experiencia adquiridos, rindiendo resultados de impacto y valor para la entidad y sus «stakeholders».

Llevo desde el año 2004 dedicado al mundo de la **innovación y el emprendimiento**, tanto en el ámbito corporativo como en el mundo Startup. He ostentado perfiles ejecutivos y directivos en el mundo corporativo, y he fundado, desarrollado y dirigido Startups tecnológicas, lo cual ha dejado en mi “ADN profesional” la impronta de ambos mundos, entre los cuales me muevo con comodidad.

Tengo amplia experiencia en **Innovación Corporativa**, en sus dos vertientes principales – “interna” o cerrada y “externa” o abierta- incluyendo procesos de Corporate Venturing, Venture Building, Early Acquisitions y otras formas de relación Corporación-Startup. Como profesional familiarizado con ambos mundos, sé cómo lograr un entendimiento armónico entre ellos para su mutuo beneficio.

Soy una persona dinámica, con una creatividad racional conducente a resultados innovadores tangibles. Soy capaz de impulsar cambios, tomar la iniciativa, asumir riesgos y decidir con valentía. Sé colaborar eficazmente con otros, comunicar con empatía y gestionar el conflicto con habilidad. Tengo una gran capacidad de adaptación a cualquier tipo de circunstancias, me siento cómodo en la diversidad, tengo amplitud de miras y soy versátil. Sé establecer relaciones de confianza en cualquier lugar del mundo.

Puedo decir, con satisfacción y orgullo, que he contribuido de manera significativa al desarrollo y mejora de todas las organizaciones y proyectos de los cuales he formado parte.

Puedes acceder a mi perfil de LinkedIn [aquí](#).

Como profesional directivo / ejecutivo, tengo **experiencia probada** en:

- **Dirección y administración** de empresas
- Dirección de **operaciones/optimización de procesos de negocio/Lean Processing**
- Desarrollo, dirección y administración de Startups & Scaleups
- Diseño de **esquemas integrales de innovación & innovación abierta/open innovation**, incluyendo:
 - Cultura, metodología y herramientas «Agile»
 - Organización de equipos ágiles / Agile Team Organisation
 - Incubación y aceleración corporativa
 - Venture Building / excubación corporativa
 - Corporate Venturing & Corporate Venture Client
 - Early Acquisitions
 - Deal Flow generation (outbound / inbound)
- Diseño y desarrollo de **nuevas culturas corporativas y formas organizacionales**, incluyendo:
 - Estructuras « redarquías » mediante el empoderamiento y la descentrallización de responsabilidades
 - Soft Skills orientadas a la gestión del talento, incluyendo: empatía; asertividad; gestión de conflictos
 - Dinámicas humanas para la nueva economía digital: Agilidad en la toma de decisiones; anticipación en contextos digitales; flexibilidad para la transformación; asunción de incertidumbre y riesgos; presencia vs influencia en el mundo digital; colaboración con el entorno; integración de la diversidad
- **Tranformación organizacional**

Actualmente centrado en metodologías de desarrollo de **Organizaciones Exponenciales/ Exponential Organizations (ExO)**.

Experiencia

IOR CONSULTING- NETWORK FOR TALENTS

Senior Interim Manager en IOR Consulting 2020 – actual

IOR Consulting es una plataforma colaborativa que conecta directivos, consultores y talent recruiters.

La incorporación de un Interim Manager responde a necesidades muy diversas, como fusiones, reestructuraciones o transformación de empresas. También puede ser una solución en empresas con una estructura directiva reducida, que necesitan a un profesional centrado en un proyecto, como podría ser el desarrollo o lanzamiento de un producto, un plan de optimización de recursos o un plan de reducción de costes.

THE S PROJECT 2018 - actual Confundador & “Master Pilot”

Innovación Estratégica y Transformación Organizacional para las Corporaciones del Siglo XXI a través de marcos ágiles y programas de innovación abierta.

Profesionalización de Startups & Scaleups de alto crecimiento a través de servicios de acompañamiento ejecutivo y interim management.

MADRID STARTUP HOUSE (MSH) 2016 - actual Confundador y Presidente

Madrid Startup House (MSH) es una entidad sin ánimo de lucro que nace del ámbito privado para el beneficio de la sociedad en general, y en particular del ecosistema Startup digital y tecnológico español –con especial énfasis en el ámbito de Madrid y su área de influencia. Como co-fundador y presidente de MSH, los principales retos a los que me he enfrentado han sido:

- Desarrollar **labores institucionales** al más alto nivel nacional e internacional, tanto con entidades públicas como privadas, consiguiendo que la presentación en sociedad de MSH fuera realizada en su día por el Illmo. Sr. D. Andrus Ansip, Vice Presidente de la Comisión Europea (ver notas de prensa).
- Desplegar una muy activa **labor relacional** con diversos agentes del ecosistema Startup a todos los niveles, al objeto de conocer y mapear sus necesidades, carencias, elementos singulares y oportunidades de desarrollo
- Organizar por primera vez en Madrid una “**Cumbre Europea de Ciudades Startup**”, que contó con la presencia de 18 de las principales ciudades de Europa (ver Notas de Prensa)
- Representar a Madrid en diversos eventos internacionales, a modo de “**Embajador Startup**”.

SOCIOS INVERSORES (SEGO FINANCE) 2012- 2018

Cofundador y Socio Director Corporativo / Miembro del Consejo de Administración

SociosInversores.com fue una de las primeras entidades de Equity Crowdfunding en ver la luz en el mundo (año 2011). Como “late co-founder” y Socio Director Corporativo, mis principales retos y mayores satisfacciones han sido:

- Convertir un grupo de personas con escasa experiencia profesional, pero con visión, ambición y ganas de comerse el mundo, en un equipo profesional dinámico e innovador
- Desarrollar “from scratch” toda la estructura y corpus legal, contractual, operacional y procedimental de la empresa
- Fundamentar una **cultura organizacional** basada en la agilidad y la innovación continua
- Contribuir de manera definitiva a la **transformación de una Startup en una corporación** (ahora Grupo SEGO) con proyección internacional.

Desde mi temprana entrada en SociosInversores.com hasta mi salida en busca de nuevos retos profesionales, la empresa se transformó en el **Grupo SEGO FINANCE y multiplicó su valor x25**, fruto de mucho esfuerzo, innovación y estructura interna que permitiera su crecimiento exponencial.

UPACELERA 2014 - 2018

Socio Director

UpCelera Ventures (UPCELERA) es el **Club Privado de Inversión** del Grupo SEGO FINANCE, del cual forma parte SociosInversores.com.

Como desarrollador y director de UpCelera, mi principal reto ha consistido en evolucionar la ortodoxia operativa del **Venture Capital** de la fecha hacia una nueva forma de operar, abierta y horizontal, que ha tenido como resultado la apertura del sector a un enorme nuevo colectivo de inversores no profesionales, dando así acceso a un capital latente de cientos de millones de euros. Promoción de eventos en portales y redes sociales.

Portfolio gestionado:

Madaish Fashion Paradise (www.madaish.com)

Alga Energy (www.algaenergy.es)

First Vision (www.firstvision.tv)

Bebé de París (www.bebedeparis.com)

Grow.ly (www.grow.ly)

Click&Gift (www.clickandgift.com)

Trajes a Medida – Bere Casillas (www.trajesamedida.com; www.berecasillas.com)

Quinius (www.quinius.com)

Klenergy (www.klenergy-tech.com)

Virtual Raccoon Lab (www.virtualraccoon.com)

Mi Crowd (www.microwd.es)

NEUOS 2009 - 2012

Founder & CEO

Boutique de **consultoría estratégica y de negocio** enfocada en :

- Estrategia Corporativa (incluyendo operaciones de **M&A** -Fusiones y Adquisiciones de empresas)
- **Innovación** empresarial

EVERIS 2007-2009

Gerente responsable de la Unidad de Innovación y Emprendimiento

- Desarrollo de la cartera de **Productos y Servicios** de la Unidad, tanto para el sector público como el privado
- Planificación y desarrollo de **estrategias comerciales**
- Relación con el cliente a nivel directivo
- Coordinación del equipo de trabajo y responsable del delivery de los proyectos

- Elaboración y operativización de políticas **públicas de fomento de la innovación y del emprendimiento**
- Elaboración de **planes estratégicos y de innovación para el sector público**
- Diseño e Implementación de Modelos de Gestión de la Innovación para el sector privado

Algunos de los proyectos más significativos que desde mi Unidad de Negocio se llevaron a cabo fueron:

- Desarrollo del modelo y plataforma de gestión de la innovación de BT España
- Diseño del plan de innovación del sector BioTech de la Comunidad de Madrid
- Diseño e implementación del modelo de Clusters TIC de Galicia

LLOYD'S REGISTER/PERA INNOVATION 2004-2007

LLOYD'S REGISTER : Director Comercial para España

PERA INNOVATION : Equipo de lanzamiento de la filial española. Project manager.

Formación

2000 - 2004 PhD IN MATERIALS ENGINEERING. University of Swansea (UK)

Doctorado en Ingeniería de Materiales. Proyecto desarrollado en colaboración con la división aeroespacial de Rolls&Royce plc.

1998 - 2000 MPhil IN MATERIALS ENGINEERING. University of Exeter (UK)

Doctorado Máster (investigación) en ingeniería de materiales.

Beca (full studentship) otorgada por el Gobierno Vasco.

INGENIERÍA TÉCNICA INDUSTRIAL- PROCESOS QUÍMICOS. Universidad del País Vasco

Ingeniería Técnica bajo el programa de estudios ampliado de 4 años (+ 1 año de investigación dedicado al proyecto fin de carrera).

Proyecto de fin de carrera desarrollado en la empresa OMEI Kayaks.

Idiomas

Inglés: Fluido/ Negociación (Cambridge University Proficiency Certificate)

Español: Nativo

Otros

Talentos naturales: Relaciones interpersonales. Gestión de conflictos. Aportación de soluciones creativas e innovadoras a cualquier tipo de reto. Adaptación a entornos complejos. Visión global e integradora de contextos.

Aficionado a la montaña, las artes marciales, los deportes, los viajes, una buena lectura y una charla estimulante en buena compañía.