

Arturo Basurto Rivas

Senior Consultant en IOR Network for Talents

abasurto@ior.es



Resumen

Profesional con más de treinta años en el sector alimentario, desempeñando diferentes posiciones de responsabilidad, desde la Dirección Ejecutiva de empresas del sector, hasta la de Consultor de Estrategia de Negocio.

Arturo se ha implicado en compañías de los tres eslabones de la cadena alimentaria: agronegocio, industria alimentaria y canales de comercialización (retail, food service, b2c).

Arturo ofrece sus servicios de consultoría en los siguientes ámbitos:

- Dirección ejecutiva de empresas de toda la cadena agroalimentaria
- Consultor de dirección y propiedad
- Procesos de reflexión y planificación estratégica
- Revisión y replanteamiento del modelo de negocio
- Desarrollo de nuevos proyectos y líneas de negocio
- Innovación abierta (planificación, organización)
- Alianzas estratégicas y operaciones de corporate
- Internacionalización (industrial y comercial)

Los sectores predominantes en los que trabaja son:

- Hortofrutícola en fresco (producción primaria, procesamiento, distribución)
- Vinos (viticultura, elaboración, distribución)
- Transformados vegetales (conservas, 4ª y 5ª gama)
- Transformados de pescado (conservas, otros)
- Cárnico
- Lácteos y Café
- Distribución: canales retail, food service y online
- Denominaciones de origen
- Otros sectores agroalimentarios diversos

Experiencia

IOR CONSULTING - NETWORK FOR TALENTS

Senior Interim Manager feb 2022-actual

La incorporación de un Interim Manager responde a necesidades muy diversas, como fusiones, reestructuraciones, transformación de empresas. También puede ser una solución en empresas con una estructura directiva reducida que necesita a un profesional para liderar un proyecto, como podría ser el desarrollo o lanzamiento de una nueva línea de negocio, un plan de optimización de recursos o la reducción de costes.

TRACK- ESTRATEGIAS PARA EL SECTOR ALIMENTARIO, S.A. 1995 - actual **Socio fundador. Consejero Delegado. Consultor de Dirección**

Primer responsable ejecutivo de la Sociedad. Desarrolla su actividad en la Asistencia a la Dirección y a la Propiedad de empresas de la cadena alimentaria (agribusiness, industria, retail, food service): en la conformación de sus Planes Estratégicos, de Innovación, y de Revisión del modelo de negocio, creación de alianzas estratégicas, operaciones corporativas, e internacionalización. Puntualmente, responsabilidades de Dirección ejecutiva, en procesos empresariales de transformación, reconversión, o puesta en marcha de nuevas iniciativas y proyectos innovadores.

Ha participado igualmente, en numerosos proyectos de Planificación Estratégica para diferentes sectores alimentarios, y como asesor de diversas instituciones, en relación con el sistema agroalimentario, y con la orientación de políticas y estrategias adecuadas.

ELIKA 1992 – 1995

(ASISTENCIA EN GESTION A EMPRESAS AGROALIMENTARIAS)

Director Ejecutivo. Cargos directivos en diferentes empresas alimentarias. Consultor de Dirección.

Participación destacada en el proceso de conformación de IPARLAT, proyecto integrador del sector lácteo de Navarra, País Vasco y Cantabria, dirigiendo las áreas de inversiones, financiera, administrativa y control de gestión. Responsabilidades ejecutivas y/o de Consultoría de dirección para otras empresas del sector (planificación estratégica, procesos de reorganización, nuevos proyectos).

SALICA, INDUSTRIA ALIMENTARIA 1990-1992

(CONSERVAS Y OTROS PRODUCTOS DEL MAR)

Dirección del proyecto hasta su puesta en marcha. Socio fundador. Director Financiero y Director General Adjunto. Miembro del Consejo de Administración.

En etapa preconstitucional: liderazgo de la definición y conformación del proyecto empresarial, negociaciones, acuerdos de fusión, y constitución y puesta en marcha de la nueva empresa. Posteriormente, máximo responsable sobre las áreas económico-financiera, control de gestión, dirección de proyecto de nueva planta, coordinación del comité estratégico, alianzas empresariales y diversificación del negocio.

CONSERVAS ASTORQUIZA 1987-1990

(CONSERVAS DE PESCADO)

Director Financiero y, posteriormente, Director Gerente.

Máximo responsable ejecutivo de la empresa. Definición, junto con la propiedad, de la nueva orientación estratégica del negocio. Liderazgo del proceso de profunda transformación del negocio mediante alianzas con otras empresas del sector y con socios estratégicos, que culminó en la fusión con otras dos empresas del sector y con la constitución de SALICA, proyecto pionero y de referencia de reordenación del sector conservero.

S.A. DE PROMOCION Y DESARROLLO TALDE 1983-1987

(CAPITAL RIESGO Y CONSULTORÍA DE DIRECCIÓN)

Analista de Inversiones y Consultor de Gestión.

En el Área de Consultoría: procesos de diagnóstico empresarial, planes de viabilidad, organización, y modelos de planificación estratégica y control de gestión. En el Área de Inversiones: análisis de viabilidad de la toma de participaciones en modalidad de Capital Riesgo.

Formación

- Ldo. **CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES**, esp. FINANCIERA – U.PV. 1983
- Diplomado en **DIRECCION FINANCIERA- INSTITUTO DIRECTIVOS DE EMPRESA** (1988)
- **ADECA (Alta Dirección Empresas de la Cadena Alimentaria)** - I.I. SAN TELMO (2006)
- **CTT (Cultural Transformation Tools) CERTIFIED CONSULTANT - BARRETT VALUES CENTRE USA** (2018)
- **OTRA:** Planificación estratégica, Innovación abierta, Liderazgo y Desarrollo Directivo, Marketing, Operaciones, etc.