

Arturo Brevia

Senior Consultant en IOR Network for Talents

abreva@ior.es



Resumen

Ingeniero Técnico Agrícola y Diplomado en Dirección de Empresas, cuenta con una larga experiencia en el sector agrícola, pecuaria y agroalimentario.

En la actualidad ejerce como ingeniero y consultor en BREVA & CURT destacando su labor en varias startups llevándolas a la consolidación como Canamedics Labs y Kriptonita de la Fundación Imán.

Ha dirigido departamentos comerciales y técnicos de empresas como Vilmorin Ibérica o Sanders Aliments y la Dirección General de Quaker State, donde se desarrolló una importante gestión en el mercado español y latinoamericano.

Ha desarrollado proyectos relacionados con el uso de robots colaborativos en industrias cárnicas y la depuración de purines y aguas en colaboración con Protecnia S.A. También el estudio de captación de CO2 en cultivos leñosos, estudio de comercialización de fertilizantes en nuevas variedades de cítricos en el mercado español y el desarrollo de una gama de biofertilizantes en base de algas marinas.

Ha realizado proyectos independientes para BASF, Monsanto, Thomson and Morgan, Dupon, Anecoop & Intercop y Limargrain.

Ha formado y asesorado a la formación de departamentos comerciales y filiales. También la creación de gamas para sectores agrícolas, destacando Rumenco filial de Tate and Lyle y todo un desarrollo fitosanitario del cultivo del café.

Experiencia

IOR CONSULTING - NETWORK FOR TALENTS jun 2022 - actual

Senior Interim Manager

La incorporación de un Interim Manager responde a necesidades muy diversas, como fusiones, reestructuraciones o transformaciones de empresas. También puede ser una solución en empresas con una estructura directiva reducida que necesita a un profesional para liderar un proyecto, como podría ser el desarrollo o lanzamiento de una nueva línea de negocio, un plan de optimización de recursos o la reducción de costes.

INGENIERÍA BREVA Y CURT

Socio Consultor feb 2021- actual

Realizando proyectos de mejora técnico comercial y Registros en el Magrama. Así como de Consultoría de producción agrícola, pecuaria y agroalimentaria.

LABORATORIOS JOSÉ COLLADO dic 2005- ene 2013

Jefe Nacional de Ventas

Responsable de dirigir y motivar una red de once Analistas Asesores. Responsable de alcanzar el Programa de Ventas Presupuestado, tanto en facturación y cuota de mercado, como en introducción de nuevos productos.

ZULUETA dic 2004 – dic 2005

Delegado de Zona Este

Delegado zona Este de la empresa de semillas y material vegetal.

SANDERS ALIMENTS

Director Comercial oct 1999- nov 2004

Director Comercial en empresa de Ganadería y Agricultura, piensos compuestos y genética animal y semillas cereal.

Dirigió un equipo de 40 personas. Elaboración presupuesto de Ventas, cuota de mercado, márgenes a obtener.

Miembro de comité de dirección de la compañía.

QUAKER STATE ene 1999- sep 1999

Director General Comercial

Empresa química proveedora de industrias productoras de fitosanitarios y fertilizantes. Asumió la Dirección General y dirigió un equipo de 62 personas. También ejerció como Director Comercial.

VILMORIN IBÉRICA ene 1989- dic 1991

Director Comercial Nacional

Empresa de semillas hortícolas y herbáceas.

Dirigido un equipo de 40 personas.

Miembros del comité de dirección.

VIVERCID ene 1986- dic 1988

Responsable Comercial

Responsable Comercial Nacional de Vivero de Cítricos.

GALLINA BLANCA PURINA oct 1982- dic 1985

Gerente de zona

Jefe de zona Comercial gestionando la acción comercial de los Distribuidores asignados.

Formación

- Diplomado Dirección Empresa Agraria- INEA
- Ingeniería- Universitat Politècnica de València (UPV)

Idiomas

- Inglés: profesional
- Italiano: profesional